

Sales & Marketing Intern (f/d/m)

München | Ab sofort

Das Unternehmen.

Wir sind ein unabhängiger Venture Builder, der sich darauf spezialisiert hat neue digitale Geschäftsmodelle sowie Produkte für und mit etablierten Unternehmen zu entwickeln – von der Ideenfindung bis zum Markterfolg.

Der Job.

- Du unterstützt unsere Geschäftsführung im Sales Prozess von der Lead Generierung, über den Erstkontakt, bis hin zum fortlaufenden Lead-Management.
- Du sammelst Erkenntnisse zu aktuellen Sales Maßnahmen, Zielgruppen, Branchen, o.ä. und leitest zusammen mit der Geschäftsführung Rückschlüsse zur operativen und strategischen Weiterentwicklung ab.
- Du identifizierst und testest regelmäßig neue Sales Kanäle (z.B. Kooperationen), Tools (LinkedIn Lead Generation), Maßnahmen (z.B. Direct Outbound E-Mail) und Inhalte zur Generierung neuer Leads.
- Du erarbeitest digitale Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen (z.B. Social, SEA) und setzt diese im Team oder zusammen mit externen Partnerschaften um.
- Bei allen Aufgaben stehst du im engen Austausch mit unserem Team.

Die Qualifikationen.

- Leidenschaft für die vielfältige Sales & Marketing Welt sowie für digitale Produkte.
- Abgeschlossenes Bachelorstudium in Wirtschafts-, Kommunikations-, oder Medienwissenschaften, o.ä.
- Erste Erfahrung und/ oder großes Interesse für das Consultingumfeld und für den Vertrieb von B2B Dienstleistungen.
- Idealerweise erste Erfahrung in der Konzeptionalisierung / Umsetzung von digitalen Marketing Maßnahmen.
- Viel Eigeninitiative und Freude Dich auszuprobieren und Deine Ideen zu verwirklichen.
- Eine gute Portion Eloquenz und „Wortakrobatik“ in den Sprachen Deutsch und Englisch.
- Sehr gute Kenntnisse in Microsoft Office, insbesondere PowerPoint, Word und Excel.

Warum Bitrock?

- Beste Entwicklungsmöglichkeiten unter anderem durch die direkte Zusammenarbeit mit erfahrenen GründerInnen, EntwicklerInnen, ManagerInnen und ehemaligen Beratern von McKinsey und BCG.
- Viele Gestaltungsmöglichkeiten mit entsprechender Verantwortung.
- Entspanntes und herzliches Arbeitsklima mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungsprozessen.
- Transparente Gehaltsstruktur und sehr gute Übernahmechancen.
- Feinsten Kaffee und fröhliche Kollegen 😊.

Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen!

Schicke diese bitte mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an jobs@bitrock.partners.

