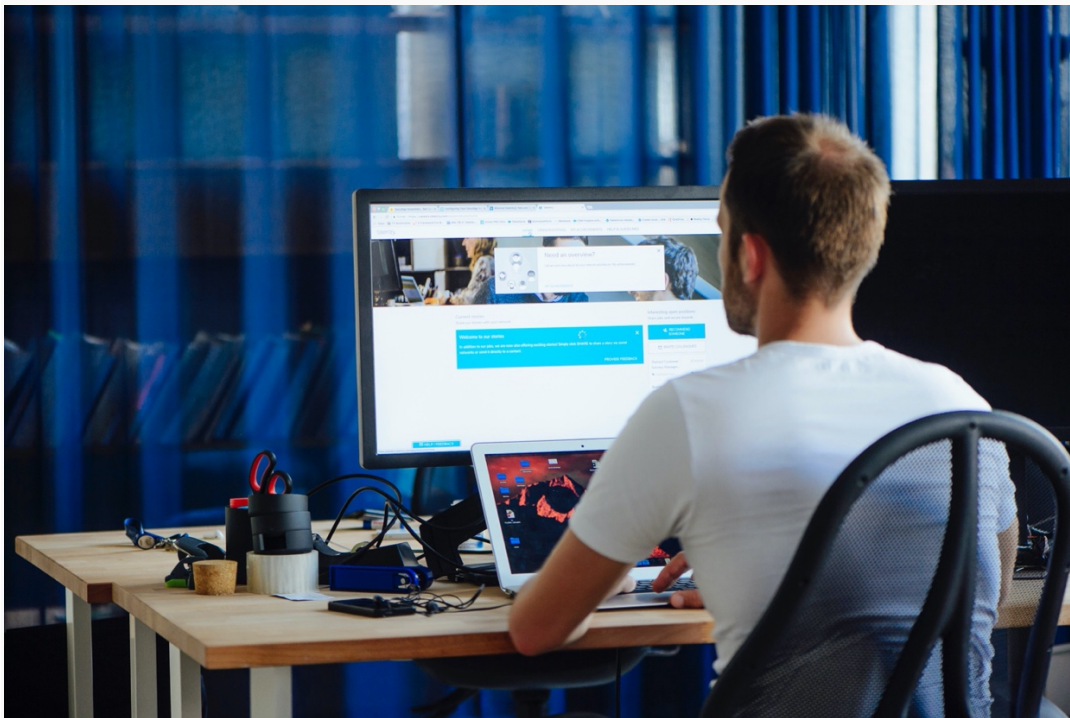




## Werkstudent/ Praktikant Sales (w/m/d)

### Beschreibung

Wir suchen ab sofort eine(n) hochmotivierte(n) Werkstudenten/Praktikanten im Sales (m/w/d) mit Spaß an der Unterstützung bei dem Verkauf von innovativen Software-Produkten. Bei uns bekommst Du die Chance, Dich und Deine Ideen in einem dynamischen Umfeld von Tag 1 an zu verwirklichen.



### Deine Aufgaben

- Recherche, Identifizierung und Vorselektion von potenziellen Neukunden und strategischen Ansprechpartnern
- Identifizierung relevanter Marketingkanäle (z.B. Fachgruppen etc.)
- Qualifizierung von Inbound-Anfragen und Übergabe an zuständige Sales-Mitarbeiter
- Vor- und Nachbereitung von Webdemos zur Unterstützung des zuständigen Sales-Mitarbeiters
- Verantwortung des Managements mit ad-hoc Analysen mithilfe von Salesforce, Hubspot und Excel
- Unterstützung bei Sales-Operations-Projekten (z.B. Einführung neuer Tools und Prozessen)
- Entwicklung von Prozessen zur Sicherstellung einer guten CRM-Datenqualität
- Vor- und Nachbereitung von Regel-Meetings und Workshops im Bereich Vertrieb und Business Development

### **Dein Profil**

- Du möchtest Dich längerfristig in eine Sales Rolle entwickeln
- Du hast ein digitales Mindset und interessierst dich für IT-Themen, dazu gehört eine technische Affinität und schnelle Auffassungsgabe im Umgang mit Software
- Wenn du sogar erste Erfahrungen im Personalmanagement, Human Resources oder Recruiting Umfeld hast, wäre das ein absolutes Plus
- Du bist ein Vertriebstalent, rhetorisch stark und behältst auch in stressigen Situationen einen kühlen Kopf und ein charmantes Lächeln bei
- Du verfügst über ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsstärke und überzeugst damit auch Skeptiker
- Du bist begeisterungsfähig, hast Interesse an Start-Ups und übernimmst gerne Verantwortung
- Eine proaktive, präzise und strukturierte Arbeitsweise sowie Belastbarkeit machen Dich aus
- Exzellente Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse

### **Was wir dir bieten:**

- MacBooks als Standard Device
- Individuelles Budget für Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten & Home Office
- Wettbewerbsfähiges Gehalt
- Regelmäßige Teamevents und Office Brunch
- 28 Tage bezahlter Urlaub pro Jahr
- Agile Umgebung
- Flache Hierarchien & schnelle Entscheidungsfindung
- Lunch Bezuschussung, frisches Obst, Snacks und Getränke
- Zuschuss zu deinem MVV Ticket, dem Fitnessstudio deiner Wahl oder einer betrieblichen Altersvorsorge
- Umzug- & Visumsunterstützung
- Modernes Büro im Herzen von München

### **Über uns:**

Talentry GmbH ist ein Software-Unternehmen und gehört seit 2013 zu den führenden Anbietern für cloudbasierte HR-Lösungen.

Unsere Mission: Connecting people with organizations they love.

Wir helfen Unternehmen wie ProSiebenSat.1, OTTO, Henkel, Vodafone und Universal Music, die richtigen Mitarbeiter für ihr Unternehmen zu identifizieren, zu begeistern und zu gewinnen.

Weitere Informationen: [www.talentry.com](http://www.talentry.com)

Allerhöchste Zeit, auf unserer Website hinter die Kulissen unseres internationalen Teams zu schauen: [www.talentry.com](http://www.talentry.com)

Klingt das spannend? Dann werde Teil unseres Teams uns sende deine Bewerbung (CV) per Mail an [career@talentry.com](mailto:career@talentry.com)